



Elsey Laetitia MACKY

Assistante Marketing Opérationnel



+212630454218



41, rue 92-qu. Famille française, 1er étg
2, Derb Ghallef, Casablanca –Maroc



<https://www.linkedin.com/in/elsey-laetitia-macky-95520166/>



elsey Macky@gmail.com

Polyvalente et dévouée mon objectif en intégrant une entreprise innovante est de mettre en œuvre des solutions optimales et des plans d'actions efficients lui permettant d'être un véritable modèle de performance.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Assistante chef de projets

ADDICTIVE LIVE MARKETING, Février 2018 à nos jours, (Casablanca, Maroc)

J'ai organisé les séminaires pour la société CEGID Maroc, en vue d'élargir son portefeuille-client et d'accroître sa visibilité. **Bilan** : Renouveau du contrat CEGID pour l'année 2019

Effectivités :

- Négociation, mise en place et suivi de contrats avec les partenaires
- Prospection téléphonique
- Participation et déploiement-terrain des opérations Marketing (HP, KMBG, SMEIA, SG, ATW...)
- **Groupe MIM** : Modération RS, Plan de communication réouvertures magasins post covid-19
- **HP Maroc** : propositions d'activations magasins, supervision Campagne Smart Tank à Rabat et Casablanca, Pc Portables HP LAPTOP - SPECTRE
- **Société Générale Maroc** : rédaction de recommandations stratégiques, Campagne SoGé application Mobile, Assistance tournage vidéo centres d'affaires Yacoub El Mansour, activation agence dar al amane casanearshore
- **Tâches administratives & divers** : Préparation de paiement, enregistrements de factures, services généraux, établissements de devis, suivi de commandes
- **Assistance aux projets** : goodies publicitaires, voix off, sourcing animateurs, hôtesse
- **Société Générale Maroc** : Agence Dar Al Amane Casanearshore,
- **Vertiv Maroc** : Coordination campagne OOH à Abidjan, Côte d'Ivoire
- **Intel Gamer Days** : promotion de pc gaming dans les magasins retailer

Assistante commerciale

PROMOGIFTS, Avril 2016 à Décembre 2017, (Casablanca, Maroc)

En charge de la vente et la gestion commerciale des articles et de la tenue du showroom, j'ai développé mes compétences relationnelles et élaboré une stratégie de branding à travers les réseaux sociaux pour améliorer l'image de marque.

Bilan : Nouveaux clients à Casablanca mais aussi en Afrique sub-saharienne (dont j'étais account manager)

- Plan de communication digitale réussi avec + 5/j consultations sur RS
- Rédaction de contenu site internet.

Assistante chef de projet

PROMETHEE COM, Octobre 2015 à février 2016, (Casablanca, Maroc)

J'assistais directement les chefs de projet dans les campagnes publicitaires, animations outdoor et indoor ; et dans l'élaboration des recommandations. Je me suis occupée de la Worklist Team pour assurer le bon déroulement et l'évolution de chaque projet notamment « Carte SoHit-Société Générale ».

Bilan : Succès de la campagne marketing « Carte SoHit-Société Générale »

STAGES

Jan. - Mars 2014 : **CAP CLIENT HOLDING** (Casablanca, Maroc)
Chargée de recherche en recrutement pour call centers

Oct. - Nov. 2013 : **Groupe BCP, BICEC** (Douala, Cameroun)
Stage académique d'observation du fonctionnement bancaire auprès des départements des opérations, marketing et communication

Nov. 2012 - Mai 2013 : **IMediart, Agence de communication et d'édition** (Casablanca, Maroc)
Stage professionnel en tant que chargée de marketing et partenariat

Juin-Aout 2011 : **CNCC, Conseil National des Chargeurs du Cameroun** (Douala, CAMEROUN)
Stage académique auprès du service d'établissement des Bordereaux Electroniques du Suivi de Cargaison (BESC)

Juin-Aout 2010 : **SANOFI AVENTIS** (Douala, CAMEROUN)
Stage d'initiation professionnelle auprès du service administratif

FORMATION

2017

Certificat de formation en marketing digital

Smarttic, Agence de marketing digital | Casablanca, MAROC

2013-2015

Master 1-2 en Management et Stratégies d'Entreprises

Sherbrooke Academy | Casablanca, MAROC

2012-2013

DEESMA, Diplôme Européen d'Etudes Supérieures en Marketing

Sherbrooke Academy | Casablanca, MAROC

2010-2012

BTS, Brevet de Technicien Supérieure en Action Commerciale

Institut Universitaire de la Côte | Douala, Cameroun

2010

Baccalauréat Littéraire A4 Espagnol

Lycée Joss | Douala, Cameroun

COMPÉTENCES

- Actions marketing et commerciales
- Prospection – Vente
- Évènementiel
- Elaboration de recommandations, plan de communication
- Community Management

Informatique

Pack Office, Word, PP, Excel
FLEXIGESTION, logiciel de gestion commerciale

MANAGEO, logiciel de gestion de projets

LANGUES

- Français: maternelle
- Anglais: Intermédiaire
- Espagnol: notions

CENTRES D'INTÉRÊT

Yoga | Fitness | Découverte | Voyages | Musique | Conseil en marketing-communication